

Stellenanzeige: Key Account Manager/in für die Schweizer Hausgarten-Sparte

Die Firma Hauert besteht seit über 350 Jahren und produziert und vermarktet heute Dünger für den Profi- und den Hausgartenbereich. Wir sind ein innovatives Unternehmen und Schweizer Marktführer im Bereich Garten- und Gartenbau-Dünger. Unsere Produkte stellen wir am Hauptsitz im bernischen Suberg-Grossaffoltern und in unseren Werken in Ammerbuch (DE), Nürnberg (DE) sowie Delfzijl (NL) her.

Zur Verstärkung unseres Teams in der Schweizer Hausgarten-Sparte suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte, überzeugende und entscheidungsfähige Persönlichkeit als

Key Account Manager/in 100 %

Ihre Mission als Key Account Manager/in:

Sie bilden eine Brücke zwischen unserem mittelständischen Unternehmen und den Anforderungen des modernen Handels. Das Verantwortungsgebiet umfasst eine breite Palette von Aufgaben, die sich auf die Betreuung von Grosskunden im Hausgarten-Bereich konzentrieren. Dazu gehört die eigenständige Akquisition von Neukunden sowie die Betreuung, fachliche Führung und Weiterentwicklung des Verkaufsteams. Zu den weiteren Aufgaben gehören die Durchführung von Marktanalysen sowie die Kontrolle und Analyse der Verkäufe im Hausgarten-Bereich. Als Verkaufsleiter/in werten Sie Kundenumfragen aus und bewerten die Umsatzentwicklungen. Sie führen Schulungen und Präsentationen für Kunden souverän und professionell durch.

Sie tragen die Marktperspektive ins Unternehmen, geben Inputs zu den Marktpreisen, Verkaufspreisstrategien und Marktakzeptanz. Sie wirken bei der Entwicklung neuer Produkte und der konzeptionellen Sortimentsgestaltung mit.

Was Sie mitbringen für die verkaufsleitende Position:

Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Management und in der Betreuung von Systemkunden, verbunden mit vertrieblicher Kompetenz sowie Führungsfähigkeiten. Analytisches Denken und Freude an Kommunikation gehören ebenso zu Ihren Stärken wie Hartnäckigkeit und Organisationsgeschick. Sie sind eine gewinnende und engagierte Persönlichkeit mit Eigeninitiative, stilsicherem Auftreten und ausgeprägtem Verhandlungsgeschick. Ihre Begeisterung für den Garten, verbunden mit Ihrem fachlichen Hintergrund im Verkauf, ermöglicht es Ihnen, auf Augenhöhe mit unseren Kunden zu kommunizieren.

Fühlen Sie sich angesprochen? Das bieten wir Ihnen:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem etablierten, marktführenden Unternehmen
- Ein Aufgabengebiet mit viel Verantwortung und Gestaltungsspielraum
- Fortschrittliche Arbeitsbedingungen mit guten Sozialleistungen
- Wertschätzende Atmosphäre mit flachen Hierarchien

Ein motiviertes Team freut sich auf Sie. Für Fragen steht Ihnen Frau Lyudmyla Hirschi gerne unter der Telefonnummer **032 389 09 38** zur Verfügung.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an hr@hauert.com. Per Post zugesandte Unterlagen werden nicht retourniert.